

Aan de directeuren van de ROS'en,

Ons kenmerk	Onderwerp	Datum
ROS/48/LvA	Leergang ervaren ROS-adviseurs 2010	1 maart 2010

Geachte heer/mevrouw,

Hierbij bieden wij u voor de derde keer de Leergang voor Ervaren ROS-adviseurs aan. Dit is een co-productie van de LVG en De Adviseurschool*.

Het motto van de leergang is "Voorbij het advies" en richt zich op ROS-adviseurs die ruime ervaring hebben als adviseur, maar inzien dat er nog meer mogelijk is: verdieping, een andere kijk wellicht, meer inzicht in eigen gedrag en adviesstijl. Ook voor wie al zeer veel ervaring heeft blijft verdieping en nieuw perspectief op eigen handelen mogelijk en inspirerend.

We zijn blij met de enthousiaste reacties die we hebben gekregen op de eerste en de tweede leergang. We handhaven de opzet van 3 modules van steeds 2 dagen (van 5 dagdelen). De deelnemers vonden met name de 2-daagse modules aantrekkelijk omdat er ruimte was voor werkelijke verdieping en inzicht. We willen graag de leergang opnieuw aanbieden, in drie tweedaagse bijeenkomsten in september, oktober en november 2010.

De doelgroep is opnieuw de ROS-adviseur, met *tenminste een aantal jaren ervaring en een HBO+/ academisch niveau*. De leergang is dus ook bedoeld voor (zeer) ervaren adviseurs.

Net als in de eerdere leergangen willen we bescheiden gebruik maken van externe sprekers. Wat de externe spreker inbrengt wordt verdiept, na diens vertrek, in het vervolg van een module. Het zwaartepunt ligt op werkvormen die de persoonlijke ontwikkeling en bewustwording van de deelnemers op het oog hebben. Rode draad docent is Jan de Vuijst, en elk blok heeft een vaste tweede docent.

Doel van de leergang is de persoonlijke ontwikkeling van adviseurs. Van nature zijn veel adviseurs geneigd te denken dat hun impact afhangt van hun kennis. Maar kennis is het absolute minimum dat de adviseur in huis moet hebben – alleen kennis onderscheidt zelden de goede adviseurs van de middelmatige. Het succes van een advies hangt samen met de persoon van de adviseur: het gemak waarmee een adviseur met zichzelf omgaat, is bepalend voor het gemak dat de klant ervaart. En dat gemak vergt inzicht in je eigen gedragspatronen, reflexen en intuïtieve aannames over hoe de wereld in elkaar zit.

* De Adviseurschool is een initiatief van "Het Nieuwe Bureau B.V." een organisatie die zich richt op het verbeteren van organisaties door training, advies, coaching en mediation.

Ons uitgangspunt is dus: je moet als adviseur gewoon goed zijn in je vak, en je moet ook snappen hoe mensen jouw vakkennis kunnen gebruiken. Maar je geloofwaardigheid is afhankelijk van gezag: vanzelfsprekende invloed zonder macht. Je moet als adviseur stevig op je benen staan, en ook zeker weten dat dat je eigen benen zijn – niet die van een methode, een beroemde Amerikaan, je baas of de klant. Je moet voelen waar ze zitten – dat blijkt niet altijd onder aan je lijf te zijn. En er zijn manieren om dat uit te vinden. Wij gaan, zoals dat heet, “niet-problematisch” te werk, maar wel serieus: we verwachten dat de deelnemers een gezonde nieuwsgierigheid naar zichzelf meenemen.

Een aantal opmerkingen uit de evaluatie van de tweede leergang:

- De opzet sluit helemaal aan bij mijn leerdoelen. Sluit zeer goed aan bij de rol als adviseur.
- Helder, met simpele voorbeelden wordt informatie verstrekt, analytisch.
- Een begeleiding met respect en kennis van zaken, met voldoende ruimte voor eigen inbreng.
- Makkelijk schakelen tussen theorie/praktijk, goed evenwicht tussen uitdaging en veiligheid.
- Knap werk, inspirerend!
- Inspirerend betoog dat tot nadenken stemt, maar ook effect heeft op mijn werk als adviseur.
- De opzet heeft grote meerwaarde gehad in mijn verdere ontwikkeling als adviseur en ook van mijn organisatie.

Het nieuwe programma 2010 ziet er als volgt uit:

1. Jijzelf en de ander: blik op je eigen adviesstijl

maandag 13 september en dinsdag 14 september 2010

2 aaneengesloten dagen o.l.v. Prof. Dr. Jan de Vuijst, met tweede trainer

2. Omgaan met weerstand en doorzetten: relatie aangaan

maandag 4 oktober en dinsdag 5 oktober 2010

2 aaneengesloten dagen o.l.v. Prof. Dr. Jan de Vuijst, met tweede trainer en Mr. Betto van der Deijl als gast over conflict en mediation

3. Professionals en hun bezieling

maandag 8 november en dinsdag 9 november 2010

2 aaneengesloten dagen o.l.v. Prof. Dr. Jan de Vuijst, met tweede trainer en Prof. Dr. Mathieu Weggeman als gast

Betrokken trainers/coaches zijn Bertie Bisschops, Lambert Pater, Peter de Tombe.

De modules zijn intensief en er is steeds ook een avondprogramma. De deelnemers krijgen gerichte opdrachten mee om mee te (samen)werken tussen de blokken door. We werken tijdens de modules zo veel mogelijk met casus en inbreng van de deelnemers.

Voorafgaand aan de leergang vinden individuele intakegesprekken plaats.

Wij zoeken een locatie die past bij het type werk en gaan er van uit dat de deelnemers daar ook overnachten.

Een aantal praktische zaken:

De 3 modules (15 dagdelen) tezamen kosten € 3.300, - per deelnemer.

Deze kosten zijn exclusief accommodatie. De LVG verzorgt de organisatie van de leergang en de uitvoering wordt verzorgd door De Adviseurschool.

De leergang wordt exclusief aangeboden aan de ROS'en. Om te kunnen 'draaien' zijn er minimaal 12 deelnemers nodig, de groep is maximaal 15 deelnemers.

We zijn benieuwd naar uw reacties. Met het oog op verdere organisatie willen wij u vragen om uw medewerker(s) voor 1 juli 2010 aan te melden. Een aanmeldingsformulier is bijgevoegd. Het is geen probleem als twee adviseurs van eenzelfde ROS in één groep deelnemen.

Met vriendelijke groet,

LVG, Loes van Amsterdam
De Adviseurschool, Jan de Vuijst.